

L'ANALYSE COMPORTEMENTALE

Module FD1

OBJECTIFS

1. Acquérir une meilleure connaissance de soi et des autres
2. Développer une meilleure communication pour une plus grande efficacité personnelle et professionnelle

PUBLIC

Créateurs d'entreprises (TPE-PME), repreneurs, dirigeant (TPE-PME), cadres dirigeants et toute personne souhaitant travailler ses capacités d'adaptation

INFORMATIONS

DURÉE : 1 JOUR

PRIX : 710€ HT (Incluant un profil comportemental personnalisé)

LIEU : Paris

INTERVENANT :
NADIA SEBATI



PROGRAMME DE LA FORMATION

Comment optimiser ses performances



- LA NOTION DE PERCEPTION
- LE SCHEMA DE LA PERSONNE
- LA THÉORIE DES COULEURS
- LES CARACTÉRISTIQUES OBSERVABLES
- LES ÉMOTIONS
- LES STYLE DE DÉBORDEMENT
- LES ATTITUDES DE MARSTON
- LA ROUE *SUCCESS INSIGHTS*®
- MON PROFIL DE COMPORTEMENT NATUREL
- MON PROFIL DE COMPORTEMENTS ADAPTÉ À MON ENVIRONNEMENT PROFESSIONNEL
- LES STYLES DE CLIENTS
- MES CAPACITÉS D'ADAPTATION
 - Mise en application dans les étapes de vente
 - Mise en application des les styles de Management
- UNE COMMUNICATION EFFICACE EN FONCTION DE MON INTERLOCUTEUR

Les sessions alternent la théorie, des cas pratiques, des mises en situation et simulations, des jeux, des synthèses régulières